

Regional Sales/ Key Account Manager (m/w/d)

www.seedforward.de

Wir suchen Unterstützung für unser Vertriebsteam in der Region Mecklenburg-Vorpommern/ Brandenburg!

Bock auf Innovation und Veränderung in der Landwirtschaft? Du glaubst nicht an Hokuspokus, sondern echte wissenschaftliche Grundlagen? Dann bewirb dich jetzt bei uns, denn wir suchen Verstärkung!

WEN SUCHEN WIR?

Dich, als neues Teammitglied. Du bringst deine Erfahrung aus der Saatgut-, Dünger- oder Pflanzenschutzbranche in unser Team ein und damit den Vertrieb nach vorne. Dein Wissensfundament liegt in einer umfangreichen landwirtschaftlichen Ausbildung oder einem Studium und du sprichst die Sprache der Landwirte. Du hast richtig Bock auf Vertrieb und gehst darin auf, unsere Kunden oder diejenigen, welche es werden wollen, zu begeistern? Dann passt du zu uns. Es gibt keine starren Prozesse. Wir arbeiten agil, stimmen uns kurzfristig ab und sind Macher.

WAS WOLLEN WIR VON DIR?

Du bist Key-Account Manager und betreust unsere Kunden im Osten Deutschlands. Das beinhaltet die direkte Ansprache von (potenziellen) Kunden, den Aufbau und die Begleitung von umfangreichen Versuchen sowie die Marktanalyse. Wir setzen auf deine Stärken und auf dein Feedback, ohne Umwege. Du sprichst mit dem Produktmanagement, dem Forschungsteam und der Geschäftsführung auf direktem Weg. Wir wachsen und dabei setzen wir auf Dich. Führe Fachvorträge durch und präsentiere die Leistungsfähigkeit unserer Produkte auf dem Feld, um noch mehr Kunden von unseren Produkten zu überzeugen.

WER SIND WIR?

Wir sind ein junges Biotechnologie Unternehmen, das 2018 in Osnabrück gegründet wurde. Wir setzen auf den globalen Übergang zu einer regenerativen und nachhaltigen Landwirtschaft. Dafür entwickeln und vertreiben wir EU-weit

Produkte, welche die Effizienz der Landwirtschaft steigern, ohne der Umwelt zu schaden. Im Fokus stehen biobasierte Saatgutbehandlungen, von Biostimulanz bis Biocontrol Agent. Mittlerweile sind wir ein starkes Team, das sich aus 22 Mitarbeitenden zusammensetzt.

WAS BIETEN WIR?

Wie wir miteinander umgehen, hat wesentliche Auswirkungen auf unseren Erfolg. Deshalb ist gegenseitige Wertschätzung, sowie ein respektvolles Miteinander für uns sehr wichtig.

Wir bieten einen attraktiven **Vollzeitjob** in Osnabrück in hybrider Form. Wir fördern Gesundheit und sorgen mit flexiblen Arbeitszeiten, sowie 30 Tagen Urlaub (bei einer 5-Tage-Woche) für eine gute Work-Life-Balance. Zusätzlich bieten wir zahlreiche individuelle Benefits-Optionen, wie zum Beispiel: Vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge, „Corporate Benefits-Plattform“, Hansefit, Businessbike-Leasing oder Firmenwagen.

Nutze gerne die Möglichkeit einer Kurzbewerbung über unser Formular und wir melden uns bei dir! Oder schicke uns Deine Bewerbungsunterlagen mit Angabe des nächstmöglichen Eintrittstermins und deiner Gehaltsvorstellung an:
a.grossterlinden@seedforward.de.

KONTAKT FÜR RÜCKFRAGEN

Anja Großterlinden

+49 (0) 541 202 80 880, a.grossterlinden@seedforward.de